

BOHMAN NO EQUADOR

BOHMAN FROM ECUADOR



POR QUE ESCOLHERMOS A ISB
WHYWE HAVE CHOSEN ISB

A Entrevista

BOHMAN, MOTOR DO DESENVOLVIMENTO

A empresa equatoriana descreve seu crescimento com a ISB

Andrés Noboa, Diretor Comercial (CCO) da Ivan Bohman C.A., o que sua empresa faz?

Somos uma empresa de origem sueca com 90 anos de experiência, localizada em Guayaquil, no Equador. Construímos uma sólida reputação em nosso país por trabalharmos exclusivamente com produtos de alta qualidade e engenharia de ponta, atuando em diversos segmentos de mercado, como indústrias, lojas de ferragens, setor automotivo, agricultura, construção civil e grandes projetos públicos e privados.

Como país em desenvolvimento, nossa paixão está no impacto que geramos para engenheiros, mecânicos, agricultores e outros profissionais, fornecendo produtos



confiáveis, bem fabricados e de alta qualidade, que contribuem para o crescimento da nossa nação.

Trabalhamos com marcas renomadas, incluindo, é claro, a ISB.

Qual é o produto carro-chefe da empresa?

Somos líderes de mercado em duas principais categorias: a comercialização e prestação de serviços em aços especiais, e a venda de produtos e máquinas de solda da marca ESAB.

Quando e por que surgiu a parceria entre a ISB e sua empresa?

Desde 2015, estávamos em busca de uma marca de rolamentos de alta qualidade que nos oferecesse representação exclusiva. Testamos duas marcas europeias, mas nenhuma nos convenceu plenamente.

Foi então que, em 2019, estabelecemos contato com a ISB, uma empresa apaixonada por enge-

nharia e qualidade de produtos, com forte ambição de expandir sua presença em nossa região.

Ao longo das conversas, encontramos exatamente o que procurávamos: um produto de alta qualidade, um parceiro determinado e ambicioso e, o mais importante, pessoas de palavra, com quem poderíamos trabalhar com confiança e segurança.

Quais são os diferenciais dessa parceria com a ISB?

Essa parceria nos permite apresentar aos nossos clientes uma marca de rolamentos de classe mundial e começar a substituir outras alternativas existentes. Do ponto de vista da ISB, somos uma empresa altamente respeitada, reconhecida por trabalhar com produtos de qualidade premium, e estamos comprometidos em

fazer os esforços necessários para posicionar a ISB como uma marca líder no setor em nosso país.

Quais são os planos para o futuro?

Nosso objetivo de curto e médio prazo é fortalecer ainda mais nossa posição como líderes na comercialização de produtos e serviços industriais voltados para indústrias e grandes projetos públicos e privados

Planejamos alcançar isso trabalhando com marcas de alta qualidade — entre as quais a ISB desempenha um papel fundamental — aliadas a um atendimento de primeira linha.

Nosso objetivo final é sermos sempre a primeira escolha quando um cliente precisar de soluções em metalmecânica, rolamentos, químicos industriais ou ferramentas elétricas.



Nesta seção, diversas imagens da equipe da Ivan Bohman C.A. Na foto ao lado, da esquerda para a direita: Carla Díaz, Jostin Jimenez, Xavier Herrera, Franklin Morales, Naomi Naranjo e Victor Álvarez.

In these pages several images of Ivan Bohman C.A. staff. Beside from left to right: Carla Díaz, Jostin Jimenez, Xavier Herrera, Franklin Morales, Naomi Naranjo, Victor Álvarez.

The interview

BOHMAN, MOTOR OF DEVELOPMENT

The ecuadorian company describes its growth with ISB

Andrés Noboa, Chief Commercial Officer (CCO) at Ivan Bohman C.A., what does your company do?

We are a company with Swedish origins and 90 years of experience, located in Guayaquil - Ecuador. We have built a strong reputation in our country for working exclusively with high-quality, well-engineered products across various market segments, including industries, hardware stores, automotive, agriculture, construction, and large public and private projects. As a developing country, our passion lies in the impact we create for engineers, mechanics, farmers, and other workers by providing them with well-made, reliable, high-



quality products that contribute to our nation's growth. We work with renowned brands

including, of course, ISB.

What is your flagship product?

We are market leaders in two main product categories: the commercialization and servicing of special steels and the sale of ESAB welding products and welding machines.

When and why did the partnership between ISB and your company come about?

Since 2015, we had been searching for a high-quality bearings brand that could offer us exclusive representation. We tested two European brands but couldn't find one that fully convinced us. Then, in 2019, we established contact with ISB, a company passionate about engineering and products quality, with

a strong ambition to expand its presence in our region.

Through our discussions, we found exactly what we were looking for: a **high-quality product**, a **driven and ambitious partner**, and most importantly, **people of their word** with

whom we could work with trust and confidence.

What are the "pluses" of this partnership with ISB?

This partnership allows us to present our customers with a world-class bearings brand

and begin replacing other alternatives. From ISB's perspective, we are a highly reputable company known for handling premium-quality products, and we will make the necessary efforts to establish ISB as a **leading brand** in the industry in our country. **What are your plans for the future?**

Our short - and medium-term goal is to further solidify our position as leaders in the commercialization of industrial products and services for the industries and large public and private projects.

We plan to achieve this by working with high-quality brands, where ISB plays a key role, combined with first-class service.

Our ultimate goal is to always be the first choice when a client needs metalworking solutions, bearings, industrial chemicals or power tools.



ISB in action - N. 37 - luglio 2027
Direttore Responsabile: Pierluigi Dallapina
Segreteria di redazione: Christian Ricci
Progetto grafico: TM Communication (RE)
Editing e Stampa: Logo (Rubiera - RE)
Autorizzazione del Tribunale di RE n° 7 del 22/10/2012

ISB Brasil

ENCONTRO COMERCIAL

Integração da equipe com foco no fortalecimento da marca

No dia 29 de março, a ISB Brasil realizou um evento especial em sua sede em Curitiba, reunindo a equipe interna de vendas e representantes de diversas regiões do país. O objetivo do encontro foi fortalecer o alinhamento estratégico, compartilhar resultados e promover engajamento e sinergia entre os times. A abertura oficial contou com as boas-vindas do presidente do Grupo ISB, Bartolomeo Ghirardini, transmitidas por videoconferência diretamente da Itália — reforçando a conexão global da companhia com sua equipe no Brasil. Na sequência, foi apresentada a trajetória do Grupo ISB e seu posicionamento de mercado, além de casos de sucesso que evidenciaram os

resultados positivos obtidos em diferentes regiões, por meio de ações estratégicas e forte foco no relacionamento com o cliente. Um dos momentos de destaque foi a palestra “Os Engrenagens do Sucesso: Como Manter Suas Vendas em Movimento”, que trouxe uma abordagem prática e motivacional sobre vendas. O principal objetivo da reunião foi impulsionar a excelência comercial da ISB no Brasil, por meio de capacitação, integração e valorização dos profissionais que estão na linha de frente com os clientes.

Além disso, a troca de experiências ao longo do dia contribuiu para a criação de novas estratégias e o fortalecimento das relações de mercado. O evento foi encerrado com o reconhecimento dos profissionais que mais se destacaram em suas regiões, tudo em um ambiente acolhedor, colaborativo e inspirador. Com essa iniciativa, a ISB Brasil reforça seu compromisso com a valorização do capital humano e com a construção de uma equipe cada vez mais preparada, unida e orientada para resultados.



A Filial

OS PLANOS DA ISB NA ASIA CENTRAL

A nova filial para o mercado da Ásia Central

O Grupo ISB segue com sua política de expansão por meio da abertura de uma nova filial no Cazaquistão, país estratégico para atender o vasto mercado da Ásia Central, conhecido como os países “-stão”. A ISB CENTRAL ASIA tem como objetivo ampliar a presença da Marca Verde em uma região caracterizada por forte crescimento econômico e setores líderes como: mineração, indústria química e petroquímica, agro-alimentar, farmacêutica e logística. Os escritórios estão localizados em Almaty, antiga capital e

principal centro industrial do país, e contam com uma equipe altamente especializada em nosso portfólio de produtos. Entre as feiras comerciais mais importantes previstas para a ISB Central Asia em 2025, destacam-se:

Kazakhstan Machinery Fair (abril) – a maior feira da indústria de máquinas de toda a Ásia Central.
Mining and Metals Central Asia (setembro) – exposição dedicada ao importante setor de mineração, onde será

realizado um evento especial com treinamento para a rede de distribuidores locais, no dia 16 de setembro.



À esquerda, algumas imagens do encontro da força de vendas brasileira realizado em Curitiba.

On the left some images of the Brazilian sales force meeting held in Curitiba.

O estande da ISB na Kazakhstan Machinery Fair (abril de 2025)

The ISB stand in Kazakhstan Machinery Fair (April 2025).

ISB Brasil

COMMERCIAL MEETING

Team building for the staff to strengthen the brand

On March 29th, ISB Brasil hosted a special event at its headquarters in Curitiba, bringing together the internal sales team and representatives from various regions of the country. The event aimed to strengthen strategic alignment, share results and promote engagement and synergy among the teams. The official opening featured a warm welcome from the President of the ISB Group, Bartolomeo Ghirardini, via videoconference directly from Italy, reinforcing the company's global connection with its team in Brazil. The meeting continued with a presentation of ISB Group and its market positioning, as well as success stories that highlighted positive results achieved in different

regions through strategic actions and a strong focus on customer relationships. Interesting was: "The Gears of Success: How to Keep Your Sales Turning", which offered a practical and



motivational sales approach. The main goal of the sales meeting was to drive ISB's commercial excellence in Brazil through training, integration, and recognition of the people who are on the front lines with clients. Additionally, the exchange of experiences throughout the day contributed to the creation of new strategies and the strengthening of market relationships. The event ended with the recognition of professionals who stood out in their regions, all within a friendly, welcoming, and collaborative atmosphere. Thanks to those initiatives ISB Brasil reinforces its commitment to valuing human capital and building an increasingly prepared, united, and results-oriented team.

The branch

THE PLANS OF ISB CENTRAL ASIA

The new branch for the Central Asia market

ISB Group continues its expansion policy through the establishment of a new branch in Kazakhstan, a key country to serve the vast Central Asian market known as "stan" countries.

ISB CENTRAL ASIA aims to extend the presence of the Green Brand in an area characterized by a strong economic growth with numerous leading sectors, among which stand out: mining, chemical, petrochemical, agri-food, pharmaceutical and logistics. The offices are located in Almaty, the former capital and main industrial



center of the country and boasts the presence of highly specialized staff in our product range.

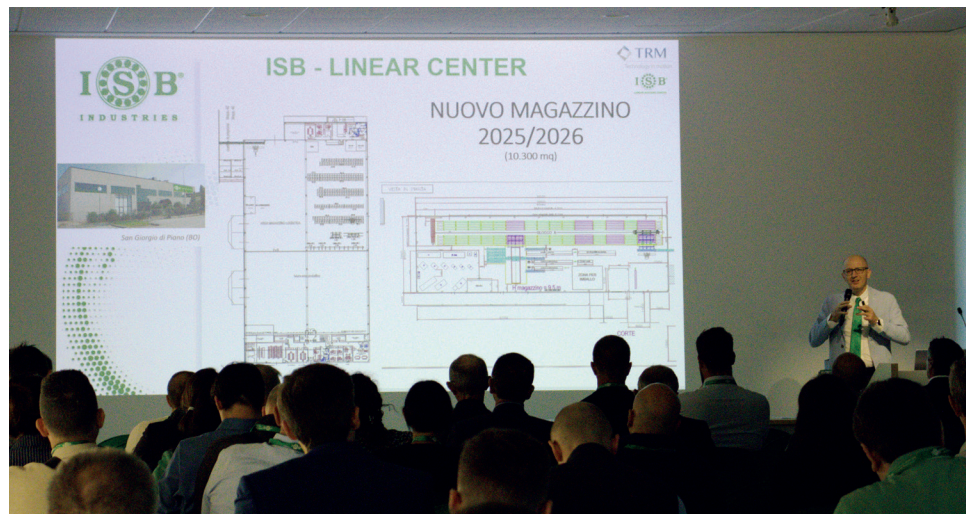
Listed below some of the most important trade fairs for ISB Central Asia during 2025: **Kazakhstan Machinery Fair (April)** the largest trade fair for the machine building industry in all of Central Asia and **Mining and Metals Central Asia (September)**, exhibition dedicated to the important mining sector, where a special event/training (September 16th) will be held for the local distribution network.

OEM DIA

AS NOVIDADES PARA OS FABRICANTES. O encontro anual com os fabricantes italianos.

No dia 29 de maio, a ISB sediou o encontro anual com os fabricantes italianos.

Diversos temas foram abordados, entre eles: novidades do setor industrial, apresentação e exibição de vídeos produzidos pela equipe da ISB nas plantas de produção e os Dias Técnicos promovidos pela Marca Verde.



#ISBindustries referência crescente em confiabilidade e excelência técnica.



#ISBindustries more and more synonymous with reliability and competence



On 29 May ISB hosted the annual meeting for Italian manufacturers. Many topics were discussed, among which: news from the manufactory filed, the presentation and viewing of videos made by the ISB team at the production plants, the technical days promoted by the Green Brand.

A Parceria

UNIDOS PARA ALCANÇAR A EXCELÊNCIA As perspectivas globais da aliança com a Unitec

Colaboração impulsiona a excelência!

Temos o prazer de anunciar uma parceria estratégica entre a Unitec (empresa do Grupo Mondial) e a ISB Industries, que marca um novo marco na consolidação e expansão global dessas duas empresas italianas.

Produção Made in Italy, tecnologias de ponta, sólida competência técnica e presença internacional unidas para moldar o futuro da indústria de rolamentos.

México, Panamá, Costa Rica, Brasil, Colômbia, Emirados Árabes Unidos,



Cazaquistão, Índia, China, Coreia, Vietnã, Itália, Alemanha, Espanha... e muito mais por vir! Treinamento, diálogo e espírito de equipe: os ingredientes-chave que tornam essa colaboração cada vez mais forte e significativa.



No topo, a sede operacional da Unitec na província de Piacenza. Ao lado e abaixo, algumas etapas do processo de fabricação dos rolamentos.

Above the Unitec's plant in the province of Piacenza. Below some production phases of the bearings.

The partnership

UNITED TO ACHIEVE EXCELLENCE The global perspectives of the alliance with Unitec

Collaboration drives excellence!

We're excited to announce a strategic partnership between **Unitec** (company of Gruppo Mondial) and **ISB Industries**, which sets

a new milestone in the consolidation and global expansion of the two Italian companies. **Made in Italy** manufacturing, cutting-edge technologies,

strong technical competence and a global presence brought together to shape the future of the bearing industry.



Mexico, Panama, Costa Rica, Brazil, Colombia, U.A.E, Kazakhstan, India, China, Korea, Vietnam, Italy, Germany,

Spain...and more to come! Training, dialogue and team spirit: the key ingredients that make this collaboration stronger and meaningful.

A Entrevista

SEGURANÇA EM ELEVADORES

O crescimento da PFB impulsionado por pesquisa e desenvolvimento.

Riccardo Bevini, Gerente da PFB – Do que se ocupa a empresa?

A PFB, com sede em Modena (Itália), é uma referência internacional na projeção e fabricação de componentes para elevadores, 100% produzidos na Itália desde 1964. Graças ao know-how consolidado e ao

Limitadores de velocidade; Paracadutas (freios de emergência); Tensionadores; Polias; Fixadores de cabos; Suportes e sapatas.

Todos os produtos são projetados para garantir os mais altos padrões de segurança e confiabilidade.

Com exportação direta para mais de 60 países, o mercado internacional representa cerca de 50% do nosso faturamento. Até hoje, já vendemos mais de 2,6 milhões de dispositivos de segurança em todo o mundo, mantendo um índice de defeito

inferior a 0,05%. Esse resultado reflete nosso compromisso

contínuo em melhorar a segurança e a qualidade de vida de milhões de pessoas, oferecendo soluções inovadoras para o setor global de elevadores.

Qual é o produto de destaque da PFB? Sem dúvida, o nosso produto de destaque é o limitador de velocidade — um dispositivo de segurança essencial para evitar a queda descontrolada da cabine do elevador.

Como o nome sugere, ele atua ativando os freios de emergência (paracadutas) em caso de aceleração excessiva, salvando vidas ao interromper a queda da cabine. Produzimos mais de 30 mil unidades por ano, exportadas para todo o mundo.

À esquerda, Riccardo Bevini e uma vista da empresa.

On the left Riccardo Bevini and a view of the company.



Todas as etapas — do projeto ao controle de qualidade — são realizadas inteiramente na Itália, grande parte delas na região de Emilia-Romagna, próxima à nossa sede principal.

Quando e por que começou a colaboração entre a ISB e a PFB?

A parceria com a ISB começou há cerca de cinco anos, quando fomos contatados por um representante comercial da marca. Desde o início, ele demonstrou ser uma pessoa extraordinária, estabelecendo rapidamente um relacionamento de confiança e transmi-

tindo com entusiasmo os valores técnicos, comerciais e de produto da ISB.

Com o apoio dele e a qualidade reconhecida da ISB, desenvolvemos uma parceria sólida e duradoura, baseada em competência, confiabilidade e objetivos em comum.

Quais são os diferenciais dessa colaboração com a ISB?

A ISB é, para a PFB, um parceiro estratégico e confiável, graças à alta disponibilidade de produtos em estoque e à capacidade de atender os pedidos com agilidade. Isso nos permite garantir continuidade operacional e otimizar a gestão da nossa cadeia de suprimentos.

Além da logística eficiente, a ISB também se destaca pelo elevado nível de suporte técnico, oferecendo soluções rápidas e qualificadas, somadas à confiabilidade e segurança dos produtos fornecidos.

Um aspecto essencial dessa parceria é o time comercial da ISB, sempre competente, profissional e disponível — o que fortalece um relacionamento baseado na confiança e na colaboração de longo prazo. **Quais são os planos da PFB para o futuro?**

A PFB expandiu recentemente seu departamento técnico, investindo em novos talentos e tecnologias com o objetivo de: Desenvolver e lançar novas linhas de produtos, melhorar a eficiência das etapas produtivas, garantir padrões de qualidade cada vez mais elevados. Esse reforço estratégico vai acelerar os processos de pesquisa e desenvolvimento e permitir que a empresa consolide sua presença nos mercados internacionais, aproveitando novas oportunidades de crescimento e reforçando sua competitividade global.



A sinistra una fase produttiva. Sotto e a destra alcune immagini dei prodotti di punta di PFB.

On the left a production phase. Below and on the right some images of PFB products flagship.



The interview

SAFETY IN ELEVATORS

The PFB's rising thanks to research and development

Riccardo Bevini – PFB Manager, what does the company do?

PFB, based in **Modena**, is an international reference point in the **design** and **production** of **elevator components**, 100% made in Italy since **1964**. Thanks to a consolidated know-how and a constant commitment to research and development, we offer a wide range of products, including speed limiters, parachutes, turnbuckles, pulleys, rope lugs and supports/skids, all designed to ensure the highest standards of safety and reliability.

Direct exports allow us to be present in over 60 countries, representing about 50% of our turnover. To date, we have sold more

than 2.6 million safety products worldwide, maintaining a defect rate of less than 0.05%. This achievement witnesses our ongoing commitment to improving the **safety** and the life **quality** of millions of people by offering cutting-edge solutions for the global elevator industry.

What is your flagship product?

The flagship product for PFB is undoubtedly the **overspeed governor**, a safety device that prevents the uncontrolled fall of the elevator. Just as the name suggests, the overspeed governor is used to activate the safety gears (devices that brake the elevator in the event of an uncontrolled fall) and to save people on

board the elevator by making them safe. Every year we produce over 30,000 overspeed governor that are exported all over the world. All phases, from design to quality control, are carried out entirely in Italy and most of these within the Emilian enterprise network, near our headquarters.

When and why did the collaboration between ISB and PFB begin?

The collaboration with ISB began about five years ago, when we were contacted by the sales representative of the area. Right from the start, he proved to be an extraordinary person, capable not only of establishing a relationship of trust, but also of passionately

transmitting ISB technical, commercial and product values to us. Thanks to his support and the quality of the company, we have developed a **solid and lasting partnership**, based on competence, reliability and shared goals.

What are the pluses of this collaboration with ISB?

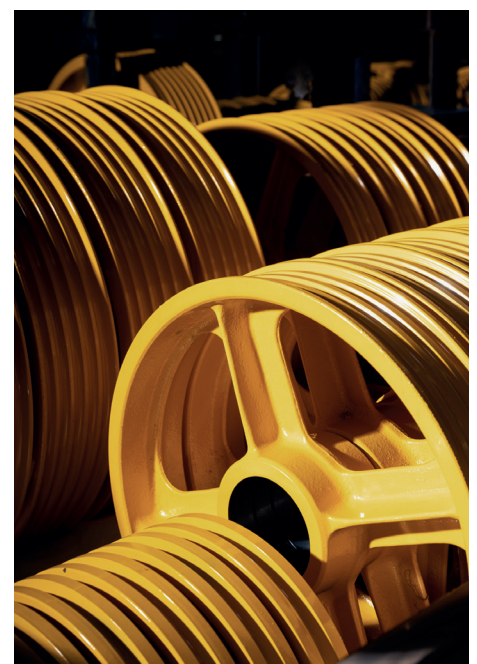
ISB represents a **strategic** and **reliable partner** for PFB, thanks to the wide availability of products always in stock and the ability to process orders with extremely fast response times. This allows us to ensure business continuity and optimize the management of our supply chain.

In addition to efficient logistics, ISB stands out for its high level of **technical support** and for the high reliability and safety of ISB products used.

Finally, a fundamental aspect of our partnership is represented by the ISB sales team, who have always proved to be highly competent, professional, helping to strengthen a relationship of trust and long-lasting collaboration.

What are your plans for the future?

PFB has recently expanded its technical department, investing in new resources and technologies with the aim of developing and launching innovative product ranges, improving the efficiency of the production phases and guaranteeing excellent quality standards. This strategic strengthening will not only accelerate research and development processes, but will also allow the company to consolidate its presence on international markets, seizing new growth opportunities and strengthening its global competitiveness.



O Produto

MÁXIMA PROTEÇÃO E SEGURANÇA.

As grandes vantagens dos rolamentos isolados ISL3

Quando rolamentos padrão são utilizados em aplicações específicas — como eixos e motores de veículos ferroviários, motores elétricos de corrente contínua e alternada, além de geradores de energia — pode ocorrer a passagem de corrente residual por um ou mais componentes do próprio rolamento.

Em condições desfavoráveis, essa corrente pode causar danos localizados ou generalizados, resultando na perda de funcionalidade do motor ou gerador no qual os rolamentos estão instalados. Diante disso, os rolamentos

com isolamento elétrico, disponíveis em diversos tipos e tamanhos, representam uma medida preventiva eficaz. Seu objetivo é eliminar a origem da diferença de potencial entre os dois anéis do rolamento, interrompendo — ou ao menos reduzindo significativamente — o fluxo de corrente elétrica que passa por eles.

Vantagens dos Rolamentos Isolados e Revestidos ISB.

Os rolamentos isolados da ISB, identificados pelo sufixo ISL3, são caracterizados pela presença de um revestimento em óxido de alumínio (Al_2O_3), aplicado nas superfícies do

rolamento por meio do processo de deposição por plasma de óxidos cerâmicos, o que proporciona uma proteção isolante de alto desempenho. Além disso, essa camada cerâmica apresenta elevada dureza (resistência ao desgaste) e boa capacidade de condução térmica.

As dimensões dos rolamentos isolados seguem o padrão estabelecido pela norma DIN 616 (ISO 15), o que permite sua substituição direta por rolamentos convencionais.

Os rolamentos revestidos também estão disponíveis na versão com isolamento no o.



anel externo, com espessura calibrada e variável de acordo com o tipo de isolamento elétrico desejada.

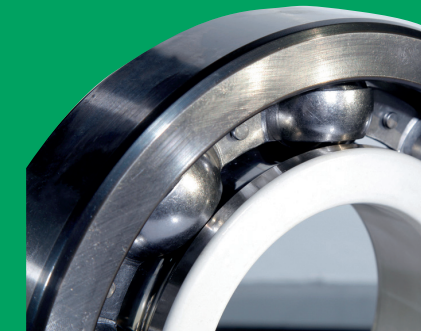
Processo de Controle de Qualidade

Para garantir a qualidade do isolamento — que, nos produtos padrão ISL3 da ISB, oferece proteção até 3000V DC — são realizados tanto os testes padrão (dimensionais, geométricos, de ruído e vibração), quanto ensaios adicionais, tais como:

- Medição da resistência elétrica.
- Medição da tensão de ruptura
- Testes do revestimento: espessura, porosidade, aderência e dureza.

Algumas imagens com os rolamentos isolados.

Some images with the insulated bearings.



The product

TOP PROTECTION AND SECURITY

The great advantages of the ISL3 insulated bearings

When using standard bearings in particular applications, such as axles and engines of railway vehicles, direct and alternating current motors and electric power generators, it is possible that a residual current passes through one or more components of the bearing itself which, under unfavourable conditions, may cause local and/or extended damages, with consequent loss of functionality of the motor or generator on which bearings are installed. For what above, electrically insulated bearings, available in various types and sizes, represent a preventive measure aimed to eliminate the origins of the potential difference between the two rings of the bearing, interrupting or at

least significantly reducing the flow of current passing through them.

Advantages of ISB Insulated and Coated Bearings

ISB insulated bearings, identified by the suffix **ISL3**, are characterized by the presence of a coating in aluminum oxide (Al_2O_3), applied onto the surfaces of the bearing with the plasma deposition process of ceramic oxides, which offer high insulating protection. In addition, the ceramic oxide layer is very hard, therefore resistant to wear, and has good heat conduction capabilities.

The dimensions of insulated bearings correspond to the dimensions regulated by

DIN 616 (ISO 15) and can therefore be replaced to standard bearings.

Coated bearings are available in a version that provides the coating of the outer ring with a calibrated and differentiated thickness, depending on the type of electrical insulation to be obtained.

Control process

In order to validate the quality of the insulation that, for ISB standard ISL3 products, guarantees protection up to 3000V DC, on industrial bearings there are both standard tests (dimensional, geometric, noise and vibrations, etc.), and additional checks, such as:

- Measurement of electrical resistance;

- Measurement of breakdown voltage;
- Other tests on the coating concern thickness, porosity, adhesion quality and hardness.

Those products are mainly used in applications such as electric motors with inverters, generators, industrial pumps and compressors, railway systems and wind turbines.



Novo catálogo de Buchas

O importante processo de atualização e revisão da ampla linha de catálogos de produtos da ISB envolveu recentemente também o catálogo de BUCHAS.

Há alguns meses, está disponível a nova versão do catálogo de BUCHAS, ainda mais detalhada e completa, voltada especialmente para buchas com características técnicas e construtivas específicas.

Para auxiliar os clientes na escolha adequada, um departamento técnico está à disposição para oferecer suporte em engenharia de aplicação.

Cada seção do catálogo, dedicada a um tipo específico de bucha, inclui uma introdução que apresenta as características técnicas do produto, com informações como tolerâncias dimensionais e outros dados essenciais para a escolha correta da bucha.

A segunda parte da seção traz as tabelas de produtos disponíveis, organizadas de acordo com o diâmetro interno do furo.

Solicite este catálogo junto aos principais distribuidores autorizados da ISB.



The new BUSHINGS catalogue

The important ISB wide range of catalogues products update and revision process recently involved also the **BUSHINGS** catalogue.

Since few months the new BUSHINGS catalogue is available, even **more detailed** and **complete** for bushings with particular technical and construction characteristics, a technical office is available to offer our clients application-engineering support.

Each section of the catalogue, dedicated to a specific type of bushing, includes an introduction that illustrates the technical characteristics of the product type, with the dimensional tolerances and other technical information, necessary to choose the type of bushing to be used. The second part of the section includes the tables of the available products that are organized according to the bore diameter.

Ask for this catalogue at leading distributors that display ISB.



SPORT BEARINGS

N

E

W

2025

C

A

T

A

L

O

G

U

E

S



ISB SPORT 2025

Catálogos de Rolamentos para Ciclismo e Patinação

Na ISB SPORT, seguimos focados em um dos pilares estratégicos da marca: a variedade. Com o objetivo de continuar oferecendo o melhor atendimento ao mercado, ampliamos nossa linha de rolamentos para ciclismo e patinação com a inclusão de novas referências, atendendo às demandas e necessidades dos esportistas e profissionais do setor. Nosso contínuo investimento em pesquisa e desenvolvimento (P&D), aliado à fabricação com tecnologia de ponta, nos permite desenvolver uma gama de produtos especializados para cada tipo de aplicação esportiva.

Ambos os catálogos estão disponíveis online no nosso site: www.isbsport.com

ISB SPORT 2025

CYCLING AND ROLLER BEARINGS CATALOGUES

At ISB SPORT we continue to focus on one of the brand strategic pillars: the range. Therefore, and with the goal of continuing to offer the best service, we have expanded our range of roller and cycling bearings with the addition of new references to meet market needs.

Our continued investment in R&D and the manufacturing with cutting-edge technology allows us to develop a range of specialized products for each sporting application.

Both catalogues are available online at our site: www.isbsport.com.

No topo, catálogo ISB SPORT para aplicações em patinação; ao lado, o catálogo para ciclismo.